

РЫНОЧНАЯ СИТУАЦИЯ



Динамика отечественного рынка мягких контейнеров (биг-бегов) напрямую зависит от спроса на данный вид тары со стороны рынка промышленного потребления. Однако есть ряд нерыночных факторов, которые «тормозят» развитие упаковочной отрасли и увеличивают производственные риски. На этих моментах акцентировали внимание операторы рынка биг-бегов

В ответ – изменения

Снижение уровня производства строительных материалов, химической и сельскохозяйственной продукции в кризисные 2008-2009 гг. закономерно привело к падению объемов потребления биг-бегов как транспортной тары для отмеченной продукции. Свою долю в снижении потребления мягких контейнеров также сыграло уменьшение украинского экспорта.

«В 2012 г. наблюдается небольшая стагнация рынка, вызванная низкими ценами на внешних рынках на продукцию, производимую ведущими экспортерами Украины, – констатирует Иван Меркулов, генеральный директор ООО «Дебант Украина». – Следствием этого стало ужесточение конкуренции среди поставщиков упаковки и поиск новых решений для расширения внешних рынков сбыта».

«Восстановление объемов производства биг-бегов произошло к концу 2010 г., – отмечает Александр Иванов, директор «НПФ «ТКС». – Однако к этому времени стали

заметны изменения в ассортименте мягких контейнеров. По наблюдениям специалистов нашей компании, произошло заметное «вымывание» мягких контейнеров среднего ценового сегмента, например – тип 4-стропного контейнера евростандарта под полуприцеп, который наиболее часто используется в перевозках по Европе.

Раньше многие заказчики предъявляли жесткие требования по конструкции биг-бега, что позволяло увеличить производительность погрузочно-разгрузочных работ. Но цены на полипропилен постоянно растут, что приводит к удорожанию тары из этого полимерного сырья. Поэтому потребители биг-бегов готовы мириться с потерями времени при погрузочно-разгрузочных работах (а в случае крупного терминала – это прямое увеличение тарифа), отдавая предпочтение более дешевой таре».

Поэтому, приводит пример Александр Иванов, вышеуказанный 4-стропный мягкий контейнер евростандарта с горизонталь-

ными размерами под полуприцеп многими заказчиками был заменен на 2-стропный биг-бег конструкции «майка» из рукавной ткани 185 см. В этом случае сохраняется оптимальная загрузка полуприцепа. Следовательно, и расходы непосредственно на транспортировку снижаются, а убытки в процессе разгрузки компенсируются разницей в стоимости.

По словам Александра Иванова, подобная тенденция имеет следующее объяснение. В конце 2008 г., даже после ухода с рынка таких крупных фирм как «Инкопак» и «Протекс», суммарные оставшиеся мощности полностью покрывали уменьшенные потребности внутреннего рынка.

Однако уже во второй половине 2010 г. стал ощущаться дефицит тяжелых полипропиленовых тканей, для восполнения которого оставшиеся крупные предприятия оснастили производства более производительными круглоткачскими станками. Эти машины позволяют снизить затраты в рас-

чете на 1 м² ткани в сравнении с полотном, из которого изготавливается более надежные по конструкции U-образные контейнеры – 4-стропники.

Действуем по ситуации

Изменения в конструкции биг-бегов, которые происходят вследствие роста цен на сырье, приводят даже к тому, «что, например, нашему предприятию приходится решать совместно с заказчиком вопросы доукомплектации участков погрузки-выгрузки оборудованием для оптимизации работы с биг-бегами более простой конструкции, – делится опытом Александр Иванов. – Для нашего предприятия подоб-

ная ситуация predeterminedила два варианта действий:

- выпуск более дешевых и простых по конструкции контейнеров (вместо ранее согласованных в технической документации) и последующая работа с заказчиком по доукомплектации оборудования на участках загрузки-выгрузки;
- в связи с тем, что большую часть объемов нашего предприятия составляют грузоподъемные стропы, выпускаемые крупной серией, мы в состоянии выпустить и 4-стропные изделия по приемлемой для заказчика цене, если конструкцию контейнера невозможно упростить из-за особенностей техпроцесса загружаемого продукта».

В высоком ценовом сегменте

Высокий ценовой сегмент отличается собственной спецификой. «Объемы здесь небольшие, поэтому желающих производить сложные изделия даже при более высокой рентабельности не так много, – рассказывает Александр Иванов. – Мы производим омни-беги (полностью открывающееся дно, многоразовый) для слежавшихся грузов, биг-беги со сложными конструкциями клапанов (клапан «Розета», клапан «Голена»), 8-стропники для возможности как «традиционного» подъема так и для фиксации на поддон и др.

Но вместе с тем, нам не известны производители в Украине, которые бы располага-

Надежно

Производится станками компанией Lohia

Наши станки не только экструдировать ленты и изготавливают ткань, но они также наносят на нее покрытие, набивают и модифицируют для производства гибкой упаковки мирового класса для широкого ассортимента материалов, таких как продовольственное зерно, удобрения, цемент, корма для животных и минералы, в том числе специальной упаковки – из брезента, геотекстильного материала и бигбэг.

Наши постоянно реализуемые инновации и обновляемые технологии помогают потребителям экономить материалы, энергию и усилия, направленные на оптимизацию затрат на производство и обеспечение качества.

Лидирующее положение в индустрии благодаря качеству выпускаемой продукции для потребителя – это главное устремление компании Lohia

LOHIA
STARLINGER LIMITED

Экструдирование лент . Наматка . Ткань на круглоткачском станке . Нанесение покрытия . Набивка на ткани . Автомат для нарезки и сшивания рукава . Прядение

D-3/A Panki Industrial Estate
Kanpur 208022, India
T: +91 512 3045100
F: +91 512 3045299
sales@lohiagroup.com

Обеспечивая преимущества

В последние годы стали заметны изменения в ассортименте мягких контейнеров

ли возможностью производства всего спектра UN-бегов (контейнеров, производимых в соответствии с «Рекомендациями ООН для транспортировки опасных веществ») и электростатических биг-бегов.

Сложности производства здесь несомненно имеются: требуются наличие электростатической ткани, адаптация оборудования под нить с графитовой составляющей и др. На наш взгляд, причиной отсутствия таких производителей является не столько

иностранные компании, которые требуют не национальные сертификаты, а только международные».

«Поэтому, когда нам приходится выполнять комплексные поставки, где наряду с нашей продукцией необходимо поставлять и UN-контейнеры импортного производства, мы покупаем такую тару у постоянных проверенных европейских поставщиков. Это дает возможность брать на себя ответственность перед нашими

Сегодня мощности украинских заводов по производству биг-бегов, как и другой ПП-упаковки (мешки для сахара, муки, комбикормов, химудобрений) на 100% обеспечивают потребности внутреннего рынка.

«Многие из указанных предприятий, в т.ч. ООО «Тандем ЛТД» (Киев), оснащены современным европейским оборудованием, обеспечивающим высокое качество продукции, — утверждает Валерий Макаренко. — Не могут контейнеры или ПП-мешки, изготов-

...Вместо этого, к сожалению, госструктуры исполнительной власти зачастую создают условия, при которых проще и безопаснее (в смысле налоговых последствий) покупать импортную продукцию, нежели продукцию отечественного производителя.

На подобные примеры обращает внимание Валерий Макаренко, опираясь на опыт собственного предприятия: «Известно, что в себестоимости ПП-упаковки большая ее часть — это сырьевая составляющая. Благо,

Проблемные вопросы доступного качественного сырья по-прежнему остаются нерешенными

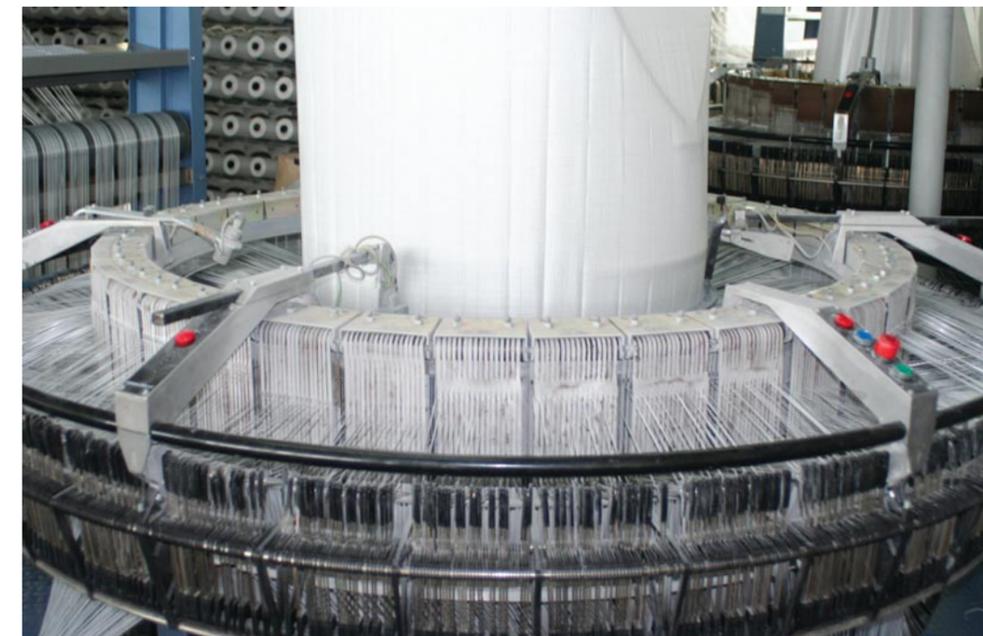
Цена такой «игры в без вины виноватых» для нашего предприятия — 680 тыс. грн. Ситуация буквально толкает предприятия к закупкам импортного сырья, потому что при импорте ярлычок «никчемная сделка» вешать не на кого».

Крайне негативно на развитии отечественных предприятий по производству биг-бегов сказывается отсутствие в стране возможностей для адекватного кредитования на приобретение средств производства.

ния — как силами собственно предприятий, так и соответствующими государственными органами, для которых безразлично развитие отрасли и страны в целом.

Риск без выгоды

И хотя, как отметил Иван Меркулов, импорт не носит системный характер, однако сегодня нет понятной и, главное, прогнозируемой независимости от импорта — ни украинских производителей биг-бегов, ни



само производство, сколько затраты на сертификацию в расчете на единицу реализуемой продукции. Для данных групп биг-бегов сертификация лабораторией Labordata Testing Institute (Германия), LNE (Франция) и SVTI (Швейцария) является безусловным требованием и не может быть заменена второстепенными документами».

«Сегодня в Украине ни количественно, ни качественно не хватает специализированных лабораторий, которые бы сертифицировали, например, многооборотные мягкие контейнеры на соответствие международным стандартам, — подтверждает тезис Валерий Макаренко, директор ООО «Тандем ЛТД». — Основные потребители таких контейнеров

клиентами», — резюмирует Александр Иванов.

Сложности момента

Сегодня украинский рынок биг-бегов достаточно консолидирован. «Порядка 70% от общих объемов производства суммарно обеспечивают несколько ведущих производственных предприятий: ООО «Грайф Флексибл Украина» (Житомир) и ООО «Дебант Украина» (Харьков), — отмечает Иван Меркулов. — Однако при всех возможностях украинских мощностей, отечественный рынок имеет низкий экспортный потенциал. Одна из важнейших причин этого — пошлины на продукцию при импорте в страны ЕС».

ленные в Индии, Китае, Азербайджане, проделавшие долгий путь в тысячи километров, быть дешевле продукции, изготовленной на украинских заводах с соблюдением требований соответствующих стандартов качества.

Поэтому хотелось бы предостеречь потребителей — не рисковать дорогостоящими грузами, доверяя их дешевой упаковке сомнительного качества. А государственным структурам стоило бы позаботиться, как это делается в других странах, о защите отечественного производителя полипропиленовой упаковки от недобросовестных импортеров путем введения заградительных пошлин».

что в Украине есть собственное производство полипропилена, поэтому изготовителям контейнеров, и нам в том числе, удобно работать с отечественным поставщиком сырья.

Но с тех пор, как налоговая изобрела механизм «очернения» всех подряд предприятий по цепочке «от производителя до конечного потребителя», навешивая на одно из звеньев этой цепи ярлычок «никчемная сделка», работать с украинскими поставщиками сырья стало рискованно.

Вот и нам теперь приходится доказывать в судах, что мы действительно приобрели у украинской фирмы «Торггазстрим» изготовленное на украинском заводе «Линик» сырье для производства ПП-упаковки.

Без финансовых источников производители лишены возможности модернизировать мощности и выстраивать современную материально-техническую базу.

Бесспорно, потенциал украинского рынка биг-бегов хороший. Отечественными производителями накоплен опыт, достаточный для того, чтобы насыщать внутренний рынок теми типами транспортной тары, которые востребованы коммерческими потребителями, равно как и готовить предложения для внешних рынков сбыта. Но, как и любая бизнес-деятельность, производство ПП-упаковки, и биг-бегов в частности, не может развиваться изолированно, без учета имеющихся проблем и их своевременного реше-

ния коммерческих потребителей этого вида транспортной тары. А там, где ситуация двусмысленна, всегда найдется тот, кто ею воспользуется. И средства наживы будут отнюдь не добросовестными. Например — демпинг, который является следствием нелегальных поставок дешевого низкокачественного сырья. В результате те производители, которые закупили такое сырье, польстившись на низкую стоимость, получают значительные потери всех категорий: производственные, финансовые, трудовые и временные.

Ольга Бут.

Беседу вел Вадим Герасимчук