

ПОДКРОВЕЛЬНАЯ ЗАЩИТА

Виктория МУХИНА

Современные крыши практически не обходятся без утепления. Однако его эффективность в значительной степени зависит от защиты от влаги из атмосферы и водяных паров, образующихся в доме в результате жизнедеятельности человека. Их накопление в утеплителе приводит не только к нарушению функционирования кровельного пирога, но и разрушению стропильной системы.

По словам руководителя направления парогидроизоляционных материалов компании "ТПК" Вадима Богацкого, если утеплитель пропитается влагой на 3-5%, он потеряет свои теплозащитные свойства на 95-98%. Мало того, при увлажнении его вес увеличивается, что может стать причиной значительных повреждений кровельного "пирога". Влага в кровельной конструкции приводит к появлению грибка, плесени, постепенному разрушению стропильной системы, сокращению срока службы кровельного покрытия, торче внутренней отделки дома.

Для защиты утеплителя от проникновения влаги используются строительные (подкровельные) пленки и более современный продукт — супердиффузионные мембранны.

Подкровельные пленки

Подкровельные пленки применяются в основном при строительстве скатных крыш. Не рекомендуется применять их на кровлях со сплошной обрешеткой, поскольку между утеплителем и пленкой должно быть обеспечено вентилируемое пространство. Существуют, правда, пленки, которые возможно использовать на кровлях со сплошной обрешеткой.

По словам специалиста отдела продаж компании "ТБС-сервис" Юрия Стусенко, укладка подкровельной пленки производится перед монтажом кровельного покрытия. Выпускается пленка в стандартных рулонах 1,5x50 м.

Поскольку влага в утеплителе может проникать извне и изнутри, соответственно и подкровельная пленка бывает гидроизоляционная и пароизоляционная. Некоторые компании как отдельный подвид выделяют еще пленку антиконденсатную.

Пароизоляционная пленка необходима для защиты кровельного пирога от воздействия влаги, исходящей изнутри помещения, и монтируется с внутренней стороны утеплителя. Основное требование, предъявляемое к пароизоляционной пленке, — она должна обладать как можно меньшим показателем паропроницаемости.

По словам Вадима Богацкого, если чердак холодный и в будущем не планируется делать из него жилое помещение, то пароизоляция не нужна — достаточно гидроизоляции.

Для помещений с повышенной влажностью (кухни, ванные) есть специальные пароизоляционные пленки, покрытые с внутренней стороны алюминиевой фольгой. Специалисты компании "ЕвроЗол" рекомендуют их также для помещений с высокими требованиями к утеплению, поскольку фольга отражает часть тепловых лучей внутрь помещения.

Гидроизоляционная пленка необходима для защиты утеплителя со стороны кровельного покрытия и вывода пара наружу. В отличие от пароизоляционной гидроизоляционная пленка должна не пропускать влагу

Схема устройства скатной кровли



зовнутрь и одновременно обладать как можно большей паропроницаемостью, чтобы способствовать прохождению пара сквозь нее наружу. Показатель паропроницаемости у гидроизоляции достигает обычно 40 г/кв.м/сутки.

Гидроизоляционная пленка отличается от пароизоляционной наличием мелкой перфорации в виде усеченного конуса основанием с внутренней стороны. Благодаря перфорации воздух сквозь гидроизоляционную пленку проходит в любую сторону, а влага внутрь не проникает.

По словам менеджера по продажам компании "Балтис-Браста Украина" Дмитрия Ротаря, накрывать утеплитель "недышащим" материалом (неперфорированной полизтиленовой пленкой, рубероидом, германом) не стоит. Иначе в нем создается "парниковый эффект": влажный воздух остается в утеплителе, происходит смена температуры, образуется конденсат, который, замерзая, превращается в лед.

По мнению специалистов, гидроизоляционная пленка может одновременно выступать и антиконденсатной, защищая утеплитель от влаги, образующейся на внутренней стороне металлической кровли. Часть влаги выветривается благодаря вентиляционному зазору между гидроизоляцией и кровельным материалом, а часть просто скапливается на пленке и скатывается в водосточную систему.

Антиконденсатные пленки не только защищают утеплитель от возможных протечек воды, но и впитывают конденсат, и предназначены для применения под металлическими кровлями, которые особенно сильно нагреваются днем и охлаждаются ночью. По словам Дмитрия Ротаря, пленка-антиконденсат отличается от гидроизоляции тем, что обратная сторона ее (обращенная к утеплителю) имеет ворсистый слой. Впитывание конденсата происходит благодаря слою нетканого текстиля. "Выходящая из утеплителя влага конденсируется на этой поверхности", — говорит Дмитрий Ротарь, — и удерживается пленкой за счет ворса. Причем удерживать воду такая пленка может в 4-8 раз

больше собственного веса. После того, как условия для образования конденсата исчезают (устанавливается равная температура), нетканый материал обдувается потоком воздуха через вентиляционный зазор между утеплителем и пленкой, и влага из материала выветривается".

Мембрана — не просто красивое слово

Супердиффузионные мембранны — более современный вариант защиты утеплителя от проникновения влаги. В отличие от пленок, которые пропускают влагу сквозь механически нанесенную микроперфорацию, мембранны пропускают влагу через микропоры или, если это нетканый материал, через прожекции между хаотично расположенными волокнами полизтилена.

Супердиффузионные мембранны могут быть 1-, 2-, 3- и даже 4-слойными. По словам Вадима Богацкого, 1- и 2-слойные мембранны используются для ветрозащиты, а 3- и 4-слойные — для гидроизоляции. В качестве паробарьера мембранны не используется никогда. Их предназначение — гидроизоляция и беспрепятственный вывод большого количества пара из помещения (поэтому их еще называют "дышащими" мембранными). Паро- и гидроизоляционные подкровельные материалы должны сочетаться друг с другом по паропропускающей способности.

Основное отличие супердиффузионной мембранны от гидроизоляционной подкровельной пленки — это показатель паропроницаемости: у супердиффузионных мембранны он составляет в среднем 1300 г/кв.м/24 ч и выше, у гидроизоляционных подкровельных пленок этот показатель находится на уровне 40 г/кв.м/24 ч.

По словам Вадима Богацкого, параметры паропроницаемости довольно субъективный показатель, так как эти показатели у всех производителей отличаются. Это связано с тем, что при определении параметров в ходе исследования использовались различные мето-

дки. Но, в целом, говорит Вадим Богацкий, желательно, чтобы параметр паропроницаемости мембранные было не менее 600 г/кв.м./24 ч.

Достоинство супердиффузионных мембран в простоте монтажа — их можно укладывать прямо на утеплитель (без дополнительного зазора 2-4 см, как в случае с пленками). "Разные типы гидроизоляционных материалов, — говорит Дмитрий Ротаря, — позволяют по-разному организовать эту систему: с одной или двумя воздушными полостями. В первом случае в нем должны применяться только "дышащие" супердиффузионные мембранные, материал укладывается непосредственно на верхнюю поверхность утеплителя, тем самым необходимость во втором вентиляционном зазоре отпадает и толщина кровельного "пирога" уменьшается".

По словам Дмитрия Ротаря, на рынке встречаются мембранные одностороннего и двустороннего применения. Первые раскатываются соперек стропил только определенной стороной наружу. Для вторых нет различий, какой стороной их укладывать на утеплитель.

Юрий Стусенко считает, что пока предпочтение отдается покупателями в пользу супердиффузионной мембранные, если в силу каких-то особенностей кровли нет возможности сделать зазоры для вентиляции. Вадим Богацкий с ним солидарен в том, что при сложной конструкции кровли, например с голубятней, предусмотреть правильную вентиляцию невозможно. Но тут следует учитывать следующий момент. Если чердак холодный и в дальнейшем не планируется сделать здесь жилое помещение, смело можно использовать подкровельную пленку. В противном же случае, по утверждению господина Богацкого, компания ТПК рекомендует использовать только мембранные.

■ Критерии выбора

Оптимальный выбор подкровельных материалов должен определяться не ценой, а их сроком службы

без потери качества, что напрямую зависит от показателей УФ-стабильности, паропроницаемости и, где это необходимо, плотности на разрыв.

Благодаря УФ-стабилизаторам, материал способен противостоять прямому солнечному воздействию в течение определенного периода. В обычной полизтиленовой пленке УФ-стабилизаторов нет вообще, и она под воздействием прямых солнечных лучей очень быстро начинает "сыпаться". У пленки эконом-класса Silver УФ-стабильность всего 10 дней. Это значит, что пленка может стоять неприкрытым кровельным материалом до 10 дней. Поэтому специалисты осторегаются рекомендовать ее своим клиентам. Вадим Богацкий говорит, что не рискнул бы оставить крышу неприкрытой и на 8 дней, поскольку повреждения в результате солнечного воздействия необратимы. "Если в эти дни была повышенная активность солнца, и оно светило ярче, чем всегда, — говорит он, — это значит, что пленка через год-два рассыплется".

Для того чтобы неспешно и качественно сделать монтаж кровельного покрытия, желательно использовать пленку с УФ-стабильностью несколько месяцев. Например, у пленки класса Standart, независимо от производителя, показатель УФ-стабильности — 2-3 месяца, у пленки "Сарнофил-222" — 7 месяцев, у супердиффузионной мембранные Juta — 4 месяца.

Минимально допустимая (как продольная, так и поперечная) прочность для подкровельной пленки должна составлять 150 Н/5 см. Показатель прочности на разрыв, по словам Вадима Богацкого, имеет значение только в процессе монтажа, когда нет основного кровельного покрытия: в этот период пленка подвергается особой нагрузке. Теоретически она может порваться при горизонтах ветра в местах, свободно натянутых между стропилами. Есть риск прорыва под воздействием ветра и в местах, где пленка крепится к стропилам скобами. Но, по утверждению специалистов, такое случается очень редко.

Если того требуют климатические условия, например, в регионе наблюдаются сильные порывы ветра или есть вероятность выпадения осадков в больших количествах, тогда стоит воспользоваться пленкой с более высоким показателем плотности. Но в нашем климатическом поясе, по мнению специалистов, этот показатель не имеет значения. Тем более, что специфика строительства кровли у нас связана с использованием в качестве кровельного материала металлические репицы, в то время как за рубежом используют в основном битумную и натуральную черепицу. Благодаря этому, строители во время работы ходят по стропильной части и обрешетке, а не по гидроизоляционной пленке, что значительно снижает риск возможного повреждения.

Помимо необходимых технических характеристик, при выборе материала важно учитывать также качество материала. Во-первых, чтобы уберечься от покупки некачественного контрабандного товара, продукцию следует покупать у проверенных поставщиков. Обычно такие предприятия заботятся о своем имидже, и качество товара при поступлении у них тщательно проверяется, в это значительно снижает ваши риски. Во-вторых, на рулоне (на лицевой стороне пленки) обязательно должны быть опознавательные знаки — марка пленки, название компании-производителя либо бренд поставщика. В крайнем случае — этикетка с информацией о товаре. В-третьих, стоит обращать внимание, присутствует ли на пленке пунктирная полоса для нахлеста, чтобы можно было правильно ее уложить.

■ Инструкция — прежде всего!

При условии соблюдения инструкций по монтажу строительная пленка может служить долго и надежно. Половина пришедших в негодность со временем крыш — результат неправильно проделанного монтажа подкровельных пленок.

ТОВ «Тандем ЛТД»

Провідний виробник на ринку поліпропіленової тари та упаковки



КИЇВПОЛІПАК'S™

М'які контейнери Bir-Beg:

- 1-, 2-, 4-стронні, ламіновані;
- вантажопідйомність від 0,5 до 1,5 т;
- висока якість.



Ламіновані клапанні мішки AD*STAR:

- висока міцність;
- коробкоподібна форма;
- трикольоровий флексодрук;
- місткість 10, 25, 50 кг.



Підпокрівельна плівка, 120 см:

- паробар'єр, гідробар'єр;
- рулони 75 м²;
- щільність - 96, 110 г/м²;
- колір - срібний металік.

ЯКІСТЬ ПРАЦІ — ЯКІСТЬ ПРОДУКЦІЇ — ЯКІСТЬ ЖИТТЯ

КОММЕНТАРИИ СПЕЦИАЛИСТОВ

Вадим Богацкий,
руководитель
направления
паро-гидроизоля-
ционных матери-
лов компании
"ТПК":



Подкровельную пленку класса Silver использовать можно с ограничениями, у нее низкая УФ-стабильность, по параметрам паропроницаемости она тоже уступает другим продуктам, и микроперфорация довольно быстро портится, тем более, если пленка некоторое время пролежала на складе. Что интересно, эту пленку продают только на рынках стран СНГ и нигде в Европе ее не используют даже для временных перекрытий.

Я думаю, что в ближайшие год-два потребление подкровельной пленки класса Silver существенно сократится. Другие компании тоже приходят к выводу, что это неинтересный и неперспективный продукт. Дали пароизоляционных пленок Silver и Standart будут сохраняться, их оборот будет расти пропорционально росту рынка, даже если спрос на них и сократится до какого-то предела. Гидроизоляционная пленка класса Silver будет замещаться пленкой Standart, а последняя в свою очередь – мембраной. Многие говорят, что украинский рынок кровельных материалов уникальный. Ничего подобного, у нас все развивается так, как в Европе. Думаю, что полное вытеснение пленок Silver произойдет через 8-10 лет.

Не спешите экономить на парогидроизоляционных материалах, иначе может возникнуть немало проблем при устройстве кровли. Что касается монтажа, то лучше всего обратиться к сертифицированным специалистам для получения инструкции, разработанной производителем, и четко ее придерживаться. Пояснения специфики устройства подкровельных пленок и мемброн через СМИ неэффективны. "Кулибинские" способы монтажа, аргументированные многолетним опытом работы на кровле, приводят к печальным последствиям.

Дмитрий РОТАРЬ, менеджер по продажам компании "Балтийос Браста Украина":

– В странах Западной Европы и Северной Америки сегодня применяются только супердифузионные мембранные. Это связано с широким применением там кровельных сэндвич-панелей. У нас это направление только начинает развиваться. Пройдет какое-то время, и украинские эсэсэушки тоже заинтересуются этиками современными материалами. Мембранны исключают применение гидроизоляции в сочетании с вентиляцией. За счет этого экономятся деньги на устройстве дополнительного вентиляционного зазора. А еще отпадает необходимость в тщательном контроле правильной укладки пленки. Если гидроизоляция при неправильном монтаже касается утеплителя (со временем здание дает усадку, плюс ко всему – температурные изменения), то он намокает и теряет свои свойства. Использовать "ышащую" мембрану значительно проще. Следует заметить, что все физико-кровельщики посыпают клиенту необходимые ингредиенты "кровельного пирога". Каждой кровле – свой неповторимый рецепт.

Вопреки установившимся традициям, начинать надо с монтажа гидроизоляционной пленки, а не пароизоляционной. У нас же сначала производится монтаж пароизоляции, потом укладывается утеплитель, а затем уже гидроизоляция. Эта очевидность обусловлена тем, что снизу делать монтаж пароизоляции довольно сложно. Кроме этого, в большинстве случаев используется рулонный (а не в плитах) утеплитель, хотя он, по словам господина Богацкого, и не совсем годится для утепления скатных крыш. А с ним опять же легче работать, раскатывая поверху.

Места, примыкающие к пароизоляционной пленке с внутренней стороны в целях достижения так называемой "глухой" герметизации склеиваются специальной односторонней алюминиевой (эконом-вариант), двухсторонней полимерно-каучуковой либо карабутиловой (на основе бутилкаучука) лентой. И ни в коем случае не обычным скотчем! Вышеназванные материалы обладают высокой адгезией и служат прекрасным герметиком. Причем со временем, а также под воздействием температурных изменений они не теряют своих свойств, а наоборот – только улучшают их. Специалисты компании "Евроизол" настаивают на том, что при устройстве гидро- или пароизоляции очень важно, чтобы пленки соединялись материалами, химически совместимыми с ними.

Ни в коем случае пароизоляционную пленку нельзя скреплять скобами или гвоздями, иначе в проделанные ими отверстия влага будет попадать в утеплитель! Пленка должна быть абсолютно герметичной.

При монтаже гидроизоляционной пленки следует обеспечить ее свободное провисание между стропил – на 1-2 см в зависимости от ширины стропильного шага. По словам Юрия Стусенко, расстилать ее следует снизу вверх – от карниза к коньку, запустив край пленки в водосточный желоб, и желательно горизонтально – такая укладка не способствует попаданию влаги вовнутрь. По мнению господина Богацкого, укладывать пленку вертикально нельзя ни в коем случае – в противном случае под гидроизоляцию будут задуваться ветром капли. Второй слой пленки накладывается сверху с наклоном, который, по словам господина Стусенко, зависит от угла наклона кровли, но не менее 10 см – они уже отмеряны производителем и обозначены на рулоне пунктирной линией.

В отличие от пароизоляции гидроизоляцию склеивать не надо: ее просто прикрепляют к стропильной части строительными скобами или оцинкованными гвоздями с плоской шляпкой. Компания "ТПК" рекомендует склеивать гидроизоляционную пленку только в случае повреждения – например, если в процессе монтажа на пленке образовалась дырка. Для этого делается латочка из этой же пленки и приклеивается специальной лентой. По словам господина Стусенко, не следует основательно прибивать гидроизоляционную пленку к стропилам, поскольку в дальнейшем она будет дополнительно прижата контрейкой, а лишние отверстия в пленке не нужны.

Контreyка – важный момент, о котором не стоит забывать. Лучше всего, если она антисептирована. Размер ее должен составлять 3x5 см. Прибивать ее нужно вдоль каждой стропильной балки по всей длине поверх пленки. Таким образом, контreyка выполняет несколько функций: скрывает проделанные скобами отверстия в пленке, а также образовывает между пленкой и кровельным покрытием вентиляционный зазор, через который воздух может беспрепятственно подыматься в конек кровли.

Утеплитель тоже не должен контактировать с пленкой, а для этого между верхней его плоскостью и нижней точкой провиса пленки также обязательно должен быть вентиляционный зазор – 3-5 см.

По словам господина Стусенко, при устройстве гидроизоляционных пленок в области конька для широкой воздушной необходимости зазор около 5 см от вершины коньковой конструкции. Но он не нужен при

существование холодных чердачек, где не предусмотрено утепление между стропил. "Вентиляция", – говорит Вадим Богацкий, – должна быть не только между утеплителем и кровельным покрытием, но и между кровельным покрытием и пленкой, между пароизоляцией и внутренней отделкой, в частности, гипсокартоном. И если не сделать привильную вентиляцию, со временем все материалы испортятся и придется демонтизировать кровлю".

Одной из наиболее распространенных ошибок, допускаемых при монтаже подкровельных пленок, является укладка пленки не той стороной. При монтаже пароизоляционной пленки этот момент не имеет принципиального значения – она глухая и паровлагонепроницаемая. Но уложенная не той стороной гидроизоляция – глубокая ошибка, последствия которой не заставят себя долго ждать. Вместо того чтобы выпускать наружу конденсат и не пропускать вовнутрь влагу, пленка будет работать с точностью до наоборот, и вся влага будет скапливаться в утеплителе.

Производители обычно обозначают на пленке пунктами полосу нахлеста – 10 см от края рулона. И именно это является первым признаком – этот пункт никогда не находится на лицевой стороне пленки. Кроме того, следует помнить, что пленка всегда заворачивается в рулон лицевой стороной вовнутрь. На лицевой стороне пленки печатаются также логотипы компании производителя, названия торговых марок и другие опознавательные знаки.

■ О тенденциях рынка

По разным оценкам, объем украинского рынка подкровельных пленок в 2006 г. составил 29-32 млн. кв. м., около 15% принадлежит подкровельным пленкам и 85% – супердиффузионным мембранам. Словом Вадима Богацкого, емкость рынка мембран в прошлом году составила около 4,5 млн. кв. м. По оценке Вадима Богацкого, темпы роста строительных пленок около 50% ежегодно, а мембран – 80-100% в год.

По прогнозам операторов рынка, объем рынка строительных пленок в 2007 г. составит 40-50 млн.

Большей частью подкровельные пленки мембранные, присутствующие на рынке Украины, выпускаются за рубежом. Таким образом, доля импортной продукции составляет 95-97%, отечественной – 3-5%. Материал этот узкоспециализированный, малорентабельный, а производство его требует немалых затрат. Поэтому, по мнению экспертов, выгоднее его импортировать.

Наиболее крупным производителем подкровельных пленок, представленным на рынке Украины, является чешская компания Juta (TM "Гидробарьер", "Паробарьер", "Антиконденсат", "Евробарьер"). Поставками ее продукции являются отечественные компании "ТПК" и "Евроизол". По словам Вадима Богацкого, средняя доля подкровельных пленок Juta по сравнению с прошлым годом несколько уменьшилась, но, не менее, составляет около 65-70% всего рынка.

На нашем рынке присутствуют также товары пяти компаний Lenko (поставщик – "Изобуд"), Izol (TM Antivil, поставщик – "ТБС-сервис"), Foliarex (поставщик Strotex), немецкой компании DuPont (гидроизоляционные и антиконденсационные пленки Elkatek, поставщик – "Балтийос Браста Украина").

Летом 2005 г. компания Foliarex открыла в Украине свое представительство – ООО "Фолиарекс Украина" и предложила широкий ассортимент продукции – от эконом – до бизнес-класса.

По количеству продаж безусловным лидером среди поставщиков продукции является "Евроизол", за него идут компании "ТПК", Foliarex и "Изобуд".

Производство строительных (подкровельных) пленок в 2004 г. освоила киевская фирма "Тандем ЛТД" (TM "КИЕВПОЛИПАКС"). Изготавливаются пленки из оборудования и по лицензии австрийской компании Starlinger&Co. Материал предназначен для гидроизоляции скатных крыш и защиты подкровельного



данного пространства от пыли, дождя, сажи и снега (гидробарьер), а также для пароизоляции подкровельного утеплителя от проникновения влаги, образующейся в процессе жизнедеятельности внутри помещений (паробарьер). Выпускаются подкровельные пленки рулонами шириной 1,2 м, длиной 62,5 п.м, общей площадью 75 кв.м. Возможна нанесение на поверхность пленки любых изображений, в том числе инструкций или схем монтажа методом флексопечати. По утверждению специалистов компании "Тандем ЛТД", подкровельные пленки ТМ "КИЕВПОЛИПАК С" по своим качествам не уступают зарубежным аналогам класса Silver и Stancart. Высокую прочность и эластичность обеспечивает армирующий слой из тканой полипропиленовой ткани, покрытой с одной или двух сторон ламинатом сложного состава на полиэтиленовой основе с обязательной УФ-стабилизацией. Ежегодный прирост производства пленок компании составил 70%. В планах компании доведение объемов выпуска пленок в 2007 г. до 4 млн. кв.м.

Также производством и реализацией подкровельной пленки в Украине занимается НПФ "Пластмодерн" (пгт Коцбинское, Киевская обл., с 1991 г.).

В 2006 г. на украинский рынок подкровельных пленок вышел новый продукт — "Ютрафол ТПК" (Jutafol 100). Эта подкровельная пленка бывает двух типов — Jutafol D 100 (гидробарьер) и Jutafol N 100 (паробарьер) — и по своим техническим характеристикам (плотность — 100 г/кв.м, паропроницаемость — 40 г/кв.м/24 ч, прочность — 220/190 Н/5 см, УФ-стабильность — 3 месяца) практически не уступает

пленке Jutafol 110. При этом она находится в ценовом диапазоне Jutafol 96 Silver. В сентябре 2006 г. подкровельная пленка "Ютрафол ТПК" (Jutafol 100) была запущена в производство концерном Juta, а компания "ТПК" получила эксклюзивные права на продажу и дистрибуцию этого материала в Украине.

В 2006 г. заметно увеличился спрос на подкровельную пленку класса Stancart и супердиффузионную мембрану. В связи с ростом культуры строительства ожидается повышение спроса на эти материалы.

Тем не менее до сих пор самыми популярными, как единодушно утверждают операторы рынка, являются пленки типа Silver, независимо от компании-производителя. "Потребление пленки класса Silver, доля которого в прошлом году была около 50%, в этом году особо не снизилось. Но у нас этот показатель сократился до 35%. Мы специально выводим этот продукт, поскольку считаем его вчерашним днем", — говорит Вадим Богацкий. Специалисты компании "Евроизол" отмечают, что применение пленок типа Silver допускается разве что на неутепленных кровлях хозяйственных построек. По их наблюдениям, спрос на подобные пленки в последнее время начал падать и в нашей стране.

Таким образом, развитие отечественного рынка происходит в том же направлении, что и во всех странах Европы, разве что с отставанием на пару-тройку лет. Что же касается европейского рынка, то наши западные соседи уже давно применяют в своих кровлях преимущественно мембранные, хотя они стоят в 2-3 раза дороже.

КОММЕНТАРИИ СПЕЦИАЛИСТОВ

Юрий СОБКО,
технический
консультант
компании
"Сика-Украина",
кандидат технических наук



— Есть вероятность того, что постепенно на наш отечественный рынок будут приходить крупные зарубежные строительные компании со своими технологиями и материалами. И для того, чтобы сопротивляться им конкуренции, наши компании будут вынуждены осваивать новые технологии. Поэтому качество пленок будет в дальнейшем только улучшаться, поскольку требования к ним будут все больше возрастать.

Леонтий ШКАБАРОВ, торговый представитель компании "Сика-Украина":

— Рынок строительных пленок развивается параллельно с рынком кровельных материалов. Подкровельные пленки не используются только под экструдированные жесткие утеплители, доля которых лишь 15-20%, поскольку этот теплоизолятор дорог и тяжелее. Есть материалы дешевые, они востребованы и занимают свою нишу. Но не всем нужен самый дешевый материал, поэтому на рынке появляются материалы с улучшенными характеристиками. Например, пленки "Сарнофи" дороже, но они более качественные — у них только УФ-стабильность составляет 7 месяцев.

Юрий СТУСЕНКО,
специалист отдела продаж компании
"ТБС-сервис":

— Рынок подкровельных пленок продолжает развиваться, несмотря на то что за границей все переходят на супердиффузионные мембранны. Нам до Европы еще далеко. Говорят, что подкровельные пленки — это вчерашний день, а использование супердиффузионных мембран — это переход в новую fazу. Это не так. Подкровельная пленка — это неплохой материал и для нас просто один из вариантов. Тем более пока у нас нет норм и четкого разделения на элитное и неэлитное жилье. Хотя, на мой взгляд, в элитных домах должны использовать более дорогие материалы только лучшего качества.

По словам Вадима Богацкого, наиболее популярна на отечественном рынке мембрана Jutadac H (Чехия, Juta) — занимает 80% рынка Украины. В Украине есть 2 эксклюзивных дистрибутора этой мембраны: компания "Евроизол" — продает ее под ТМ "Евробарьер" и компания "ТПК" — продает под родным брендом "Ютадак". Также широко представлены рынке мембранные компании Follarex, (TM Strotex, занимает второе место после компании Juta) и DuPont (TM Tuyek, "Балтийос Бреста Украина").

Что касается цен, то, по словам господина Богацкого, в 2006 году рост цен на подкровельные пленки составил 22%, в 2007 они подорожают на 10-15%. На стоимость готовой продукции влияют цены на сырье (полиэтилен и полипропилен), увеличение стоимости энергоресурсов, расходов на транспортировку, а также рост курса евро. При этом производственные мощности компаний-производителей работают на пределе своих возможностей круглый год. Конечно, новые линии докупаются, но они не справляются с ростом спроса. В итоге для конечного потребителя средняя стоимость пленки будет в пределах 3-4 грн./кв.м.